



**EUROINNOVA**  
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## Máster en Derecho de Seguros





Elige aprender en la escuela  
**líder en formación online**

# ÍNDICE

1 | Somos INEAF

2 | Rankings

3 | Alianzas y acreditaciones

4 | By EDUCA  
EDTECH  
Group

5 | Metodología  
LXP

6 | Razones por  
las que  
elegir Ineaf

7 | Financiación  
y Becas

8 | Métodos de  
pago

9 | Programa  
Formativo

10 | Temario

11 | Contacto

## SOMOS INEAF

---

INEAF es una institución especializada en **formación online fiscal y jurídica**. El primer nivel de nuestro claustro y un catálogo formativo en constante actualización nos hacen convertirnos en una de las principales instituciones online del sector.

Los profesionales en activo y recién graduados reciben de INEAF una alta cualificación que se dirige a la formación de especialistas que se integren en el mercado laboral o mejoren su posición en este. Para ello, empleamos **programas formativos prácticos y flexibles con los que los estudiantes podrán compaginar el estudio con su vida personal y profesional**. Un modelo de formación que otorga todo el protagonismo al estudiante.

Más de

**18**

años de  
experiencia

Más de

**300k**

estudiantes  
formados

Hasta un

**98%**

tasa  
empleabilidad

Hasta un

**100%**

de financiación

Hasta un

**50%**

de los estudiantes  
repite

Hasta un

**25%**

de estudiantes  
internacionales

[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



Fórmate, crece, desafía lo convencional,  
**Elige INEAF**



**QS, sello de excelencia académica**

INEAF: 5 estrellas en educación online

## RANKINGS DE INEAF

---

La empresa **INEAF** ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias a sus programas formativos y flexibles, así como un modelo de formación en el que el alumno es el protagonista.

Para la elaboración de estos rankings, se emplean indicadores como la reputación online y offline, la calidad de la institución, el perfil de los profesionales.



[Ver en la web](#)

## ALIANZAS Y ACREDITACIONES



Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## BY EDUCA EDTECH

---

INEAF es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación.



### ONLINE EDUCATION

---



Ver en la web



# METODOLOGÍA LXP

---

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



## 1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



## 2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



## 3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



## 4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



## 5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



## 6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas

**PROPIOS**

**UNIVERSITARIOS**

**OFICIALES**

## RAZONES POR LAS QUE ELEGIR INEAF

### 1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de **18 años** de experiencia
- ✓ Más de **300.000** alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes
- ✓ **25%** de alumnos internacionales.
- ✓ **97%** de satisfacción
- ✓ **100% lo recomiendan.**
- ✓ Más de la mitad ha vuelto a estudiar en INEAF.

### 2. Nuestro Equipo

En la actualidad, INEAF cuenta con un equipo humano formado por más de **400 profesionales**. Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

### 3. Nuestra Metodología



#### 100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



#### APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



#### EQUIPO DOCENTE

INEAF cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



#### NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante

Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## 4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.



## 5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



## 6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una **editorial y una imprenta digital industrial**.

## FINANCIACIÓN Y BECAS

---

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

**25%** Beca  
ALUMNI

**20%** Beca  
DESEMPLEO

**15%** Beca  
EMPRENDE

**15%** Beca  
RECOMIENDA

**15%** Beca  
GRUPO

**20%** Beca  
FAMILIA  
NUMEROSA

**20%** Beca  
DIVERSIDAD  
FUNCIONAL

**20%** Beca  
PARA PROFESIONALES,  
SANITARIOS,  
COLEGIADOS/AS



[Solicitar información](#)

## MÉTODOS DE PAGO

---

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin intereses de forma segura.



Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:



y muchos mas...



[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## Máster en Derecho de Seguros



**DURACIÓN**  
1500 horas



**MODALIDAD  
ONLINE**



**ACOMPañAMIENTO  
PERSONALIZADO**

### Titulación

---

Titulación expedida por el Instituto Europeo de Asesoría Fiscal (INEAF), avalada por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales (INESEM) "Enseñanza no oficial y no conducente a la obtención de un título con carácter oficial o certificado de profesionalidad."

### Descripción

---

Gracias a este Máster en Derecho de Seguros adquirirás una formación jurídico-práctica acerca del mercado del riesgo. Este Máster en Derecho de Seguros tiene un valor muy importante en la actualidad, ya que proporciona un conocimiento muy completo de un sector tan en auge e importante como es el de la actividad económica actual. Este mercado constituye un mercado de riesgo cada vez más importante. El seguro es una herramienta financiera fundamental en el mundo actual. La integración de nuestro país en el mercado único europeo hace que la personas profesionales del derecho y del mundo empresarial deban tener conocimientos necesarios en esta materia de seguros. Otorga una amplia visión, del derecho jurídico a las diferentes áreas aplicadas de los seguros.

### Objetivos

---

- Saber de primera mano las fuentes principales del derecho de seguros.
- Conocer casos del sector, tener la posibilidad de aprender sus virtudes y debilidades.
- Tener la posibilidad de conocer el daño, su valoración y su cobertura.
- Asimilar la estructura que hay que seguir para llevar a cabo el contenido mínimo del seguro.
- Dominar la regulación normativa.

[Ver en la web](#)

## A quién va dirigido

---

Este Máster en Derecho de Seguros puede ir dirigido tanto a personas estudiantes de derecho que quieran profundizar en el conocimiento del ámbito del derecho de los seguros, como a personas profesionales que quieran adentrarse en esta materia. Además, a trabajadores y trabajadoras del sector que desean especializarse en este campo.

## Para qué te prepara

---

Con este Máster en Derecho de Seguros tendrás la posibilidad de aprender y fomentar la capacidad de análisis de seguros y sus contratos con la finalidad de gestionar la asesoría al cliente de manera correcta y velar por el cumplimiento de las cláusulas. Este Máster te otorgará una amplia visión y profesionalización, del derecho jurídico a las diferentes áreas aplicadas de los seguros bien sea civil o mercantil.

## Salidas laborales

---

Las salidas profesionales de este Máster en Derecho de Seguros son las de asesoramiento legal y actuación en procedimientos judiciales en defensa de la compañía aseguradora, ya sea como defensa perteneciente a la aseguradora o como persona autónoma colaboradora. También podrás ejercer la abogacía en relación con el sector de los seguros o realizar informes periciales.

[Ver en la web](#)

## TEMARIO

---

### MÓDULO 1. CONTRATOS MERCANTILES Y TÍTULOS VALORES

#### UNIDAD DIDÁCTICA 1. LA PROTECCIÓN DE LA COMPETENCIA. LA LEY DE COMPETENCIA DESLEAL. SUPUESTOS DE COMPETENCIA DESLEAL. ACCIONES. ESPECIFICIDADES PROCESALES

1. Concepto de competencia desleal
2. Actos de competencia desleal
3. Legitimación
4. Acciones contra los actos de competencia desleal
5. Diligencias preliminares y prescripción

#### UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA RESPONSABILIDAD CIVIL

1. Introducción
2. Concepto de Personas Jurídicas
3. Tipos de personas jurídicas
4. Responsabilidad civil de los miembros de las personas jurídicas
5. Responsabilidad civil contractual
6. Responsabilidad extracontractual

#### UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONTRATOS MERCANTILES FUNDAMENTALES, CONTRATO DE COMPRAVENTA, CONTRATO DE PRÉSTAMO MERCANTIL, CONTRATO DE SEGURO. LA SIMULACIÓN DE CONTRATOS

1. Contrato mercantil
2. El contrato de compraventa mercantil
3. Contrato de préstamo mercantil
4. Contrato de seguro

#### UNIDAD DIDÁCTICA 4. LOS TÍTULOS-VALORES

1. Letras de cambio
2. El Cheque
3. El Pagaré

#### UNIDAD DIDÁCTICA 5. REGISTRO MERCANTIL

1. Aproximación al Registro Mercantil
2. Organización y funciones
3. Principios de funcionamiento del Registro Mercantil
4. Registro mercantil territorial y central

#### UNIDAD DIDÁCTICA 6. DERECHO CONCURSAL

1. Declaración de Concurso
2. Legitimación para la declaración de Concurso

[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

3. Solicitud de concurso
4. Competencia judicial para conocer los concursos
5. Auto de declaración de concurso
6. Acumulación de concursos
7. Administración concursal
8. Efectos de la declaración de concurso sobre el deudor persona física
9. Efectos de la declaración de concurso sobre el deudor persona jurídica
10. Efectos de la declaración de concurso sobre los acreedores
11. Masa activa
12. Masa pasiva
13. Convenio concursal
14. Junta de acreedores
15. Aprobación judicial del convenio
16. Liquidación y pago a los acreedores

## MÓDULO 2. BIENES, CONTRATOS Y OBLIGACIONES

### UNIDAD DIDÁCTICA 1. PERSONALIDAD CIVIL. PERSONAS FÍSICAS Y JURÍDICAS. NACIONALIDAD. VECINDAD

1. Conceptualización
2. Nacionalidad
3. Vecindad

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. EL REGISTRO CIVIL. FUNCIONES. PUBLICIDAD FORMAL

1. Naturaleza, contenido y competencias del Registro Civil
2. Derechos y deberes ante el Registro Civil
3. Principios de funcionamiento del Registro Civil
4. Estructura y dependencia del Registro Civil
5. Instrumentos de publicidad registral
6. Datos sometidos a régimen de protección especial

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. LOS BIENES. BIENES MUEBLES E INMUEBLES. LA PROPIEDAD Y LA POSESIÓN

1. Definiciones
2. La propiedad
3. La accesión y la ocupación como modos específicos de adquirir la propiedad

### UNIDAD DIDÁCTICA 4. OBLIGACIONES Y CONTRATOS. OBLIGACIONES: NATURALEZA Y EFECTO, TIPOS, NACIMIENTO, PARTES Y EXTINCIÓN. CONTRATOS: CONCEPTO, PARTES, INTERPRETACIÓN, RESCISIÓN Y NULIDAD. CUASI CONTRATOS Y OBLIGACIONES NACIDAS DE CULPA O NEGLIGENCIA

1. Obligaciones
2. Contratos
3. Cuasicontratos
4. Obligaciones nacidas de culpa o negligencia

### UNIDAD DIDÁCTICA 5. ANÁLISIS DE DETERMINADOS CONTRATOS: CONCEPTO, REQUISITOS, PARTES Y RESOLUCIÓN: LA COMPRA-VENTA. ARRENDAMIENTOS URBANOS. ESPECIFICIDADES PROCESALES

Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

DEL JUICIO DE DESAHUCIO. EL CONTRATO DE ARRENDAMIENTO URBANO. OBRAS Y SERVICIOS. DEPÓSITO. LA PRENDA Y LA HIPOTECA

1. La compra-venta
2. Arrendamientos urbanos. Especificidades procesales del juicio de desahucio. El contrato de arrendamiento urbano
3. Obras y servicios
4. Depósito
5. La prenda y la hipoteca

UNIDAD DIDÁCTICA 6. CONCURRENCIA Y PRELACIÓN DE CRÉDITOS

1. La concurrencia de acreedores
2. Causas de preferencia y orden de prelación
3. Los créditos preferentes especiales de carácter mobiliario
4. Los créditos preferentes especiales de carácter inmobiliario
5. Consecuencias del efectivo ejercicio de los créditos preferentes especiales
6. Los créditos preferentes generales
7. El pago de los créditos comunes u ordinarios
8. Recapitulación sobre la concurrencia y prelación de créditos

MÓDULO 3. EL COMERCIANTE Y LAS SOCIEDADES MERCANTILES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EL COMERCIANTE INDIVIDUAL: CONCEPTO JURÍDICO. CAPACIDAD JURÍDICA PARA EJERCER EL COMERCIO

1. El empresario mercantil
2. Variables que determinan el éxito en el pequeño negocio o microempresa
3. Capacidad jurídica
4. Procedimiento de inscripción
5. Contabilidad de los empresarios
6. Empresarios extranjeros

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LAS SOCIEDADES MERCANTILES. CONCEPTO, CLASES, ESTUDIO DE LAS PRINCIPALES SOCIEDADES MERCANTILES. CONSTITUCIÓN, REQUISITOS, GOBIERNO, OBLIGACIONES

1. Concepto y características de las sociedades mercantiles
2. Empresario individual
3. Normas reguladoras del Derecho Mercantil
4. Clases de sociedades por su objeto social
5. Contrato de sociedad mercantil
6. Constitución de la sociedad
7. Personalidad jurídica
8. Nulidad de sociedades
9. Nacionalidad de las sociedades
10. Establecimientos mercantiles
11. Aspectos fiscales y laborales de las sociedades mercantiles

UNIDAD DIDÁCTICA 3. LA ADMINISTRACIÓN DE LAS SOCIEDADES MERCANTILES. OBLIGACIONES Y

## RESPONSABILIDAD CIVIL Y PENAL. LA FIGURA DEL ADMINISTRADOR DE HECHO

1. La administración de la sociedad
2. Los deberes de los administradores
3. Responsabilidad de los administradores
4. Administradores de hecho

## UNIDAD DIDÁCTICA 4. LA SUCESIÓN DE SOCIEDADES. SUCESIÓN ENCUBIERTA Y EXTENSIÓN DE RESPONSABILIDAD. LA DOCTRINA DEL LEVANTAMIENTO DEL VELO

1. Sucesión de sociedades
2. Levantamiento del velo

## UNIDAD DIDÁCTICA 5. LA RESPONSABILIDAD PENAL DE LAS PERSONAS JURÍDICAS: SUPUESTOS

1. La persona jurídica en la legislación penal
2. Imputación de responsabilidad a la persona jurídica
3. Delimitación de los delitos imputables a personas jurídicas
4. Penas aplicables a las personas jurídicas
5. El procedimiento penal

## UNIDAD DIDÁCTICA 6. EL DINERO Y OTROS MEDIOS DE PAGO. LAS MEDIDAS DE PROTECCIÓN DEL CRÉDITO

1. Introducción
2. Clasificación de los medios de pago
3. Pago con tarjeta bancaria
4. Pago contrarreembolso
5. Medios de pago puramente online
6. Seguridad en los pagos online
7. Fraude para los consumidores online
8. Los medios de protección del crédito

## MÓDULO 4. DAÑO E INDEMNIZACIÓN

### UNIDAD DIDÁCTICA 1. ASPECTOS GENERALES DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL

1. Introducción
2. Concepto
3. Elementos
4. Antijuridicidad
5. Relación con la constitución

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. INTRODUCCIÓN AL SISTEMA DE VALORACIÓN. ASPECTOS GENERALES DE LA INDEMNIZACIÓN

1. Sistema actual. Ámbito, límites y principios de aplicación
2. Definiciones básicas
3. Determinación de la cuantía
4. Técnicas actuariales

5. La indemnización Aspectos generales

UNIDAD DIDÁCTICA 3. INDEMNIZACIÓN POR MUERTE

1. Tipos de perjuicios
2. Perjuicios personales
3. Perjuicios patrimoniales

UNIDAD DIDÁCTICA 4. INDEMNIZACIÓN POR SECUELAS

1. Conceptos y aspectos generales
2. El perjuicio personal básico
3. El perjuicio personal particular
4. Daño emergente. Perjuicio
5. Lucro cesante. Perjuicio

UNIDAD DIDÁCTICA 5. LESIONES TEMPORALES

1. Conceptos y aspectos generales
2. Perjuicio personal
3. Perjuicio patrimonial
4. Cuantías indemnizatorias

UNIDAD DIDÁCTICA 6. VALORACIÓN DE LOS DAÑOS MATERIALES

1. Finalidad y aspectos generales
2. Enriquecimiento injusto
3. Daños patrimoniales
4. Lucro cesante

MÓDULO 5. DERECHO DE SEGUROS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. DERECHO DE SEGUROS

1. El contenido mínimo del artículo 8 de la LCS
2. Cláusulas delimitadoras del riesgo
3. Cláusulas limitativas de los derechos de los asegurados
4. Cláusulas lesivas
5. Reconocimiento del SRC
6. Introducción al contrato de seguro de responsabilidad civil
7. La responsabilidad civil asegurada
8. La delimitación del riesgo
9. La cobertura del daño
10. Las cláusulas claim made
11. Desconocimiento del interés asegurado
12. Delimitación de la Acción Directa

UNIDAD DIDÁCTICA 2. TEORÍA GENERAL DEL CONTRATO DE SEGURO

1. El contrato de seguro. Concepto y regulación

Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

2. Regulación Normativa
3. Característica del Contrato de Seguro
4. Elementos personales del contrato
5. Interés del Contrato de Seguro

#### UNIDAD DIDÁCTICA 3. TIPOS DE CONTRATOS DE SEGURO

1. Tipos de seguro. Introducción
2. Caracteres esenciales
3. Objeto
4. Suscripción y tramitación
5. Seguros de vida y deceso
6. Planes de pensiones, seguros de asistencia en viaje y seguro de accidentes
7. Seguro de cascos
8. Seguro de transporte de mercancías

#### UNIDAD DIDÁCTICA 4. INSTITUCIONES DE DEFENSA

1. La Institución Aseguradora: objetivo y principios
2. Aspectos técnicos del contrato de seguro: bases técnicas y provisiones
3. La distribución del riesgo entre aseguradores: coaseguro y reaseguro
4. El sistema financiero español y europeo
5. Normativa general europea de seguros privados. Directivas
6. Normativa española de seguros privados
7. El mercado único de seguros en la UE (EEE)
8. Derecho de establecimiento y libre prestación de servicios en la UE
9. La actividad de mediación de seguros y reaseguros en el Mercado Único
10. Organismos reguladores
11. Elaboración y presentación de informes del análisis del sector y entorno nacional y europeo de seguros
12. El Blanqueo de capitales
13. Clases de mediadores. Funciones, forma jurídica y actividades
14. Los canales de distribución del seguro de la actividad de mediación
15. Gerencia de Riesgos

#### UNIDAD DIDÁCTICA 5. CONTRATOS BANCARIOS

1. Delimitación al término y características de los Contratos Bancarios
2. Regulación
3. Contrato bancario de apertura de crédito documentario
4. Contrato bancario de apertura de crédito ordinaria
5. Contrato de servicios de cajas de seguridad o de custodia
6. Contrato de "Confirming"
7. Contrato de crédito al consumo
8. Contrato de Descuento
9. Contrato de "Factoring"
10. Contrato Forfaiting
11. Contrato de "Leasing"
12. Contrato de "Swap"

### 13. Empréstito

## UNIDAD DIDÁCTICA 6. INTERVENCIÓN EN EL MERCADO DE VALORES

1. Introducción a la Inversión. Bróker vs Trader
2. Niveles
3. Órdenes
4. Productos Financieros
5. Mercado de renta fija y mercado de renta variable
6. Mercados no organizados y mercados organizados
7. Mercados primarios y mercados secundarios
8. Fondos de Inversión
9. La Rentabilidad de un Fondo de Inversión
10. El Riesgo de un Fondo de Inversión
11. Tipos de Fondo de Inversión
12. Fondos Garantizados
13. Criterios para elegir un fondo de inversión
14. Otros tipos de Instituciones de Inversión Colectiva
15. Suscripciones y reembolsos
16. Traspasos
17. Seguimiento de fondos
18. Información para el inversor

## MÓDULO 6. IRPF Y PLANES DE PENSIONES

### UNIDAD DIDÁCTICA 1. CUESTIONES GENERALES SOBRE EL IRPF

1. Marco normativo: Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas
2. Introducción al IRPF. Naturaleza, objeto y ámbito de aplicación
3. Contribuyentes del IRPF
4. Hecho imponible del IRPF
5. Devengo del Impuesto
6. Obligados a presentar la declaración por el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas
7. Cesión parcial del IRPF a las comunidades autónomas
8. Esquema de liquidación

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. PLANES DE PENSIONES. ELEMENTOS Y CARACTERÍSTICAS

1. Introducción a los Planes de Pensiones
2. Conceptos claves de los Planes de Pensiones
3. Características de los Planes de Pensiones
4. Características de los Fondos de Pensiones
5. Mecanismos de supervisión
6. La Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones
7. Normativa de los planes de ahorro y pensiones. Régimen jurídico

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. PLANES DE PENSIONES. MODALIDADES

1. Introducción a las modalidades de los planes de pensiones

Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

2. Modalidades de Planes de Pensiones
3. Planes de Pensiones para discapacitados

#### UNIDAD DIDÁCTICA 4. PLANES DE PENSIONES. FISCALIDAD

1. Introducción al tratamiento fiscal de los planes de pensiones: Principios generales
2. Formas de rescate de los planes de pensiones
3. Régimen fiscal de los Planes de pensiones
4. Régimen Fiscal de los Fondos de Pensiones
5. Los planes de pensiones para discapacitados y su fiscalidad

#### UNIDAD DIDÁCTICA 5. PLANES DE PENSIONES FRENTE A OTROS PRODUCTOS DE INVERSIÓN

1. Productos a comparar con los planes de pensiones
2. Fiscalidad de los productos alternativos
3. Otras alternativas a los Planes de pensiones y su fiscalidad

#### UNIDAD DIDÁCTICA 6. NORMATIVA FISCAL APLICABLE A LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS

1. Marco tributario de aplicación a los productos de inversión
2. Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF)
3. Impuesto Sobre Sucesiones y Donaciones
4. Impuesto Sobre Patrimonio

#### MÓDULO 7. ASPECTOS ECONÓMICOS DEL SEGURO

##### UNIDAD DIDÁCTICA 1. CONCEPTOS: SEGURO, FRANQUICIA, PRIMA, SOBREPIMA, EXTORNO, REASEGURO, COASEGURO

1. Concepto de seguro
2. Riesgos asegurables
3. Franquicia
4. Prima, sobreprima, extorno, coaseguro y reaseguro

##### UNIDAD DIDÁCTICA 2. CLASIFICACIÓN DE LOS SEGUROS EN OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL

1. Seguro de crédito a la exportación
2. Seguro del transporte
3. Seguro de Responsabilidad Civil
4. Seguro de caución: garantías aduaneras y garantía de importador/exportador

##### UNIDAD DIDÁCTICA 3. FASES DEL SEGURO: RIESGO, SINIESTRO, DAÑO

1. Riesgo
2. Siniestro
3. Daño
4. Bases técnicas
5. Reducción, rescate y anticipo

#### UNIDAD DIDÁCTICA 4. ELEMENTOS INTERVINIENTES EN EL CONTRATO DEL SEGURO

1. Elementos que conforman el contrato de seguro
2. Seguros personales
3. Seguros reales

#### UNIDAD DIDÁCTICA 5. DERECHOS Y OBLIGACIONES DE LAS PARTES

1. Derechos de reclamación en el seguro
2. Derechos y obligaciones en el seguro
3. Obligaciones del tomador
4. Obligaciones del asegurador

#### UNIDAD DIDÁCTICA 6. TIPOS DE PÓLIZAS

1. La póliza
2. Duración de la operación
3. Tipos de pólizas
4. Seguros de prestación de servicios

## Solicita información sin compromiso

**iMatricularme ya!**

### Telefonos de contacto

España		+34 900 831 200	Argentina		54-(11)52391339
Bolivia		+591 50154035	Estados Unidos		1-(2)022220068
Chile		56-(2)25652888	Guatemala		+502 22681261
Colombia		+57 601 50885563	Mexico		+52-(55)11689600
Costa Rica		+506 40014497	Panamá		+507 8355891
Ecuador		+593 24016142	Perú		+51 1 17075761
El Salvador		+503 21130481	República Dominicana		+1 8299463963

### !Encuétranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH,  
C.P. 18.200, Maracena (Granada)

 [formacion@euroinnova.com](mailto:formacion@euroinnova.com)

 [www.euroinnova.com](http://www.euroinnova.com)

### Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!



Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



By  
**EDUCA EDTECH**  
Group