



**EUROINNOVA**  
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## Curso en Account Based Marketing





Elige aprender en la escuela  
**líder en formación online**

# ÍNDICE

1 | Somos INEAF

2 | Rankings

3 | Alianzas y acreditaciones

4 | By EDUCA  
EDTECH  
Group

5 | Metodología  
LXP

6 | Razones por  
las que  
elegir Ineaf

7 | Financiación  
y Becas

8 | Métodos de  
pago

9 | Programa  
Formativo

10 | Temario

11 | Contacto

## SOMOS INEAF

---

INEAF es una institución especializada en **formación online fiscal y jurídica**. El primer nivel de nuestro claustro y un catálogo formativo en constante actualización nos hacen convertirnos en una de las principales instituciones online del sector.

Los profesionales en activo y recién graduados reciben de INEAF una alta cualificación que se dirige a la formación de especialistas que se integren en el mercado laboral o mejoren su posición en este. Para ello, empleamos **programas formativos prácticos y flexibles con los que los estudiantes podrán compaginar el estudio con su vida personal y profesional**. Un modelo de formación que otorga todo el protagonismo al estudiante.

Más de

**18**

años de  
experiencia

Más de

**300k**

estudiantes  
formados

Hasta un

**98%**

tasa  
empleabilidad

Hasta un

**100%**

de financiación

Hasta un

**50%**

de los estudiantes  
repite

Hasta un

**25%**

de estudiantes  
internacionales

[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



Fórmate, crece, desafía lo convencional,  
**Elige INEAF**



**QS, sello de excelencia académica**

INEAF: 5 estrellas en educación online

## RANKINGS DE INEAF

---

La empresa **INEAF** ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias a sus programas formativos y flexibles, así como un modelo de formación en el que el alumno es el protagonista.

Para la elaboración de estos rankings, se emplean indicadores como la reputación online y offline, la calidad de la institución, el perfil de los profesionales.



[Ver en la web](#)

## ALIANZAS Y ACREDITACIONES



Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## BY EDUCA EDTECH

---

INEAF es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación.



### ONLINE EDUCATION

---



Ver en la web



# METODOLOGÍA LXP

---

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



## 1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



## 2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



## 3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



## 4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



## 5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



## 6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas  
**PROPIOS**  
**UNIVERSITARIOS**  
**OFICIALES**

## RAZONES POR LAS QUE ELEGIR INEAF

### 1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de **18 años** de experiencia
- ✓ Más de **300.000** alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes
- ✓ **25%** de alumnos internacionales.
- ✓ **97%** de satisfacción
- ✓ **100% lo recomiendan.**
- ✓ Más de la mitad ha vuelto a estudiar en INEAF.

### 2. Nuestro Equipo

En la actualidad, INEAF cuenta con un equipo humano formado por más de **400 profesionales**. Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

### 3. Nuestra Metodología



#### 100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



#### APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



#### EQUIPO DOCENTE

INEAF cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



#### NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante

Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## 4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.



## 5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



## 6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una **editorial y una imprenta digital industrial**.

## FINANCIACIÓN Y BECAS

---

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

**25%** Beca  
ALUMNI

**20%** Beca  
DESEMPLEO

**15%** Beca  
EMPRENDE

**15%** Beca  
RECOMIENDA

**15%** Beca  
GRUPO

**20%** Beca  
FAMILIA  
NUMEROSA

**20%** Beca  
DIVERSIDAD  
FUNCIONAL

**20%** Beca  
PARA PROFESIONALES,  
SANITARIOS,  
COLEGIADOS/AS



[Solicitar información](#)

## MÉTODOS DE PAGO

---

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin intereses de forma segura.



Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:



y muchos mas...



[Ver en la web](#)

## Curso en Account Based Marketing



**DURACIÓN**  
200 horas



**MODALIDAD  
ONLINE**



**ACOMPANIAMIENTO  
PERSONALIZADO**

### Titulación

---

Titulación expedida por el Instituto Europeo de Asesoría Fiscal (INEAF), avalada por el Instituto Europeo de Estudios Empresariales (INESEM) "Enseñanza no oficial y no conducente a la obtención de un título con carácter oficial o certificado de profesionalidad."

### Descripción

---

Comenzar a trabajar directamente con cuentas que sepamos que nos van a dar un buen retorno de la inversión, dejando de lado campañas generales que no nos dan los beneficios que esperamos, es posible. Con el Curso en Account Based Marketing de INESEM, aprenderás a personalizar mensajes, oferta y contenido de las cuentas que más réditos puedan darnos al enfocarnos en aumentar la calidad de los contactos. Básicamente, estableceremos micro estrategias de marketing para cada cliente, de modo que seamos más eficaces y eficientes. Un equipo de profesores y profesoras expertos te guiarán para conocer cómo crear mensajes únicos que generen valor y produzcan mensajes de marca de gran impacto para tus clientes y tu empresa

### Objetivos

---

- Comprender el Account Based Manager y cómo aplicarlo a tu empresa.
- Aprender a identificar a qué público dirigirte y cómo.
- Dominar resultados de campañas de Account Based Marketing.
- Gestionar y plantear estrategias de marketing efectivas.
- Controlar el conocimiento sobre el Inbound Marketing y el Marketing de contenidos.

[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

- Conocer los beneficios que el ABM puede dar a tu negocio y aprender a generar relaciones duraderas con tus clientes

## A quién va dirigido

---

El Curso en Account Based Marketing de INESEM se dirige a profesionales del marketing, directivos y quienes ocupen puestos de dirección en la empresa, que quieran trabajar la calidad de su relación con los clientes. También, a aquellas personas que quieran adentrarse en el conocimiento del ABM y conocer los beneficios que las campañas de micro-marketing

## Para qué te prepara

---

Con el Curso en Account Based Marketing podrás realizar un análisis profundo de tu empresa y clientes para alinear los departamentos de ventas y marketing y conseguir aumentar los beneficios. Aprenderás a llevar a cabo estrategias de marketing de alto valor enfocadas en los clientes que resulten más rentables, de forma que ambas partes obtengáis un mutuo beneficio. Sabrás cómo llevar a cabo campañas de éxito mucho más rápido

## Salidas laborales

---

Al acabar este curso en Account Based Marketing estarás preparado para ejercer como responsable de ventas, técnico de comunicación, key account manager, desarrollador de contenidos, social media manager, y aquellas posiciones que requieran el contacto con el cliente y estén relacionadas con el marketing en general. Además, profesiones que desarrollen estrategias de Inbound marketing

[Ver en la web](#)

## TEMARIO

---

### UNIDAD DIDÁCTICA 1. MARKETING Y EMPRESA

1. Los fundamentos de la gestión orientada al mercado
2. Análisis del mercado
3. La relación con el cliente como clave estratégica
4. Del marketing tradicional al nuevo marketing relacional
5. Elementos de fidelización como clave estratégica de la gestión comercial
6. Contenidos prácticos
7. Definición del concepto de marketing

### UNIDAD DIDÁCTICA 2. INTRODUCCIÓN AL ACCOUNT BASED MARKETING

1. Qué es el ABM
2. Cómo funciona el ABM
3. ¿Cuándo poner en marcha un proyecto ABM?
4. Digitalización y empresa
5. Fases de un proyecto ABM
6. Beneficios de la estrategia ABM
7. El ABM y el Marketing de contenidos
8. El ABM y el inbound marketing

### UNIDAD DIDÁCTICA 3. INBOUND MARKETING Y MARKETING DE CONTENIDOS

1. ¿Qué es el Inbound Marketing?
2. Marketing de Contenidos
3. Marketing viral
4. Video Marketing
5. Reputación online
6. Objetivos SMART
7. Segmentación del target
8. Planificación de la estrategia de marketing de contenidos
9. Plan estratégico
10. Seguidores, leads, clientes y prosumidores
11. Plan táctico
12. Calendario editorial

### UNIDAD DIDÁCTICA 4. CÓMO IMPLEMENTAR UNA ESTRATEGIA DE AMB

1. Definir objetivos
2. Definir el público/cuentas con las que queremos trabajar
3. Definir la relación cliente-empresa
4. Establecer la estrategia de comunicación
5. Estrategia One to Many
6. Estrategia One to Few
7. Estrategia One to One

[Ver en la web](#)



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL

## UNIDAD DIDÁCTICA 5. IMPLEMENTACIÓN. EL CLIENTE

1. Conocer al cliente
2. Mejorar la experiencia del cliente
3. La personalización del contenido
4. Las ventas cruzadas
5. El upselling
6. Seguir ganando y fidelizando clientes

## UNIDAD DIDÁCTICA 6. ANÁLISIS DE RESULTADOS

1. Establece un presupuesto y determina los recursos económicos y personales necesarios
2. Líneas de actuación en momentos de crisis, ¡Gestiona los momentos difíciles!
3. Principales métricas a analizar en redes sociales
4. Evaluación de resultados y planes de mejora
5. Herramientas de gestión, seguimiento y control
6. Seguimiento de los objetivos
7. Aprender de los errores

## Solicita información sin compromiso

**iMatricularme ya!**

### Telefonos de contacto

España		+34 900 831 200	Argentina		54-(11)52391339
Bolivia		+591 50154035	Estados Unidos		1-(2)022220068
Chile		56-(2)25652888	Guatemala		+502 22681261
Colombia		+57 601 50885563	Mexico		+52-(55)11689600
Costa Rica		+506 40014497	Panamá		+507 8355891
Ecuador		+593 24016142	Perú		+51 1 17075761
El Salvador		+503 21130481	República Dominicana		+1 8299463963

### **!Encuétranos aquí!**

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH,  
C.P. 18.200, Maracena (Granada)

 [formacion@euroinnova.com](mailto:formacion@euroinnova.com)

 [www.euroinnova.com](http://www.euroinnova.com)

### Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!



Ver en la web



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



**INEAF**  
BUSINESS SCHOOL



By  
**EDUCA EDTECH**  
Group