



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



Curso de Persuasión





Elige aprender en la escuela
líder en formación online

ÍNDICE

1 | Somos
Euroinnova

2 | Rankings

3 | Alianzas y
acreditaciones

4 | By EDUCA
EDTECH
Group

5 | Metodología
LXP

6 | Razones por
las que
elegir
Euroinnova

7 | Financiación
y Becas

8 | Métodos de
pago

9 | Programa
Formativo

10 | Temario

11 | Contacto

SOMOS EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education inicia su actividad hace más de 20 años. Con la premisa de revolucionar el sector de la educación online, esta escuela de formación crece con el objetivo de dar la oportunidad a sus estudiandes de experimentar un crecimiento personal y profesional con formación eminetemente práctica.

Nuestra visión es ser **una institución educativa online reconocida en territorio nacional e internacional** por ofrecer una educación competente y acorde con la realidad profesional en busca del reciclaje profesional. Abogamos por el aprendizaje significativo para la vida real como pilar de nuestra metodología, estrategia que pretende que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva de los estudiantes.

Más de
19
años de
experiencia

Más de
300k
estudiantes
formados

Hasta un
98%
tasa
empleabilidad

Hasta un
100%
de financiación

Hasta un
50%
de los estudiantes
repite

Hasta un
25%
de estudiantes
internacionales

[Ver en la web](#)



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



Desde donde quieras y como quieras,
Elige Euroinnova



QS, sello de excelencia académica
Euroinnova: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias por su apuesta de **democratizar la educación** y apostar por la innovación educativa para **lograr la excelencia**.

Para la elaboración de estos rankings, se emplean **indicadores** como la reputación online y offline, la calidad de la institución, la responsabilidad social, la innovación educativa o el perfil de los profesionales.



[Ver en la web](#)



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION

ALIANZAS Y ACREDITACIONES



Ver en la web



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION

BY EDUCA EDTECH

Euroinnova es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación



ONLINE EDUCATION



Ver en la web

METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EUROINNOVA

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de **18 años de experiencia.**
- ✓ Más de **300.000 alumnos** ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes.
- ✓ **25%** de alumnos internacionales.
- ✓ **97%** de satisfacción
- ✓ **100% lo recomiendan.**
- ✓ Más de la mitad ha vuelto a estudiar en Euroinnova.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, Euroinnova cuenta con un equipo humano formado por más **400 profesionales**. Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

Euroinnova cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante

4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.



5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una **editorial y una imprenta digital industrial**.

FINANCIACIÓN Y BECAS

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

25% Beca
ALUMNI

20% Beca
DESEMPLEO

15% Beca
EMPRENDE

15% Beca
RECOMIENDA

15% Beca
GRUPO

20% Beca
**FAMILIA
NUMEROSA**

20% Beca
**DIVERSIDAD
FUNCIONAL**

20% Beca
**PARA PROFESIONALES,
SANITARIOS,
COLEGIADOS/AS**



[Solicitar información](#)

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin interéres de forma segura.



Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:



y muchos mas...



Ver en la web



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION

Curso de Persuasión



DURACIÓN
150 horas



**MODALIDAD
ONLINE**



**ACOMPañAMIENTO
PERSONALIZADO**

Titulación

Titulación Expedida por EDUCA BUSINESS SCHOOL como Escuela de Negocios Acreditada para la Impartición de Formación Superior de Postgrado, con Validez Profesional a Nivel Internacional

Descripción

Este Curso de Persuasión le ofrece una formación especializada en la materia. Debemos saber que para el área Recursos Humanos es muy importante profundizar y adquirir los conocimientos de Persuasión dentro del sector soft skills,.

Objetivos

Este Curso de Persuasión perseguirá la consecución de los siguientes objetivos establecidos: - Conocer el concepto de persuasión y para qué sirve. - Conocer cómo funciona la relación entre "Emisor", "Receptor" y "Mensaje" para que ocurra la persuasión. - Conocer las diferencias entre persuasión y manipulación. - Saber cómo funciona la persuasión. - Conocer los 6 principios universales para la influencia social. - Saber cómo influye el liderazgo en la persuasión. - Conocer el carisma como herramienta para persuadir. - Conocer la historia y enseñanzas de Dale Carnegie sobre la influencia en las personas. - Saber utilizar el lenguaje positivo para influir. - Conocer la técnica de PNL (Programación NeuroLingüística y cómo funciona en la persuasión. - Conocer el funcionamiento de la persuasión para ayudar a huir de lo que no se desea. - Conocer el funcionamiento y las técnicas del lenguaje corporal para vender. - Conocer cómo funciona la energía que desprendemos y cómo podemos modificarla a nuestro favor. - Conocer el efecto que causa en las personas la sensación de

[Ver en la web](#)



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION

éxito y cómo podemos usarlo a nuestro favor. - Conocer herramientas variadas que ayudarán al alumno a utilizar diferentes técnicas de persuasión dependiendo de las circunstancias y el entorno.

A quién va dirigido

Este CURSO ONLINE de Persuasión está dirigido a todas aquellas personas interesadas en el ámbito de Recursos Humanos y más concretamente en el sector soft skills y quieran especializarse.

Para qué te prepara

Este CURSO ONLINE de Persuasión le prepara para adquirir unos conocimientos específicos dentro del área de Recursos Humanos desarrollando en el alumnado unas capacidades para desenvolverse profesionalmente en el sector de soft skills y más concretamente en Persuasión . Además con la realización de este curso el alumno estará preparado para: Conocer el concepto de persuasión y para qué sirve, Conocer cómo funciona la relación entre “Emisor”, “Receptor” y “Mensaje” para que ocurra la persuasión, Conocer las diferencias entre persuasión y manipulación, Saber cómo funciona la persuasión, Conocer los 6 principios universales para la influencia social, Saber cómo influye el liderazgo en la persuasión, Conocer el carisma como herramienta para persuadir, Conocer la historia y enseñanzas de Dale Carnegie sobre la influencia en las personas, Saber utilizar el lenguaje positivo para influir, Conocer la técnica de PNL (Programación NeuroLingüística y cómo funciona en la persuasión, Conocer el funcionamiento de la persuasión para ayudar a huir de lo que no se desea, Conocer el funcionamiento y las técnicas del lenguaje corporal para vender, Conocer cómo funciona la energía que desprendemos y cómo podemos modificarla a nuestro favor, Conocer el efecto que causa en las personas la sensación de éxito y cómo podemos usarlo a nuestro favor, y Conocer herramientas variadas que ayudarán al alumno a utilizar diferentes técnicas de persuasión dependiendo de las circunstancias y el entorno.

Salidas laborales

Gracias a este Curso de Persuasión aumentarás tu formación en el ámbito comunicativo. Además , te permitirá adquirir las soft skills de forma experta.

TEMARIO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INFLUENCIA, PERSUASIÓN Y MANIPULACIÓN

1. Principios psicológicos básicos de la influencia
2. Persuasión
 1. - Modelos teóricos de persuasión
3. Influencia
 1. - El conformismo
 2. - La innovación: alternativas a la mayoría
4. El lado oscuro de la influencia y la persuasión: la manipulación

UNIDAD DIDÁCTICA 2. TÉCNICAS DE COMUNICACIÓN PERSUASIVA

1. El proceso de comunicación
 1. - Elementos de la comunicación
 2. - Dificultades de la comunicación
2. Técnicas de persuasión e influencia
 1. - Técnicas basadas en el principio de coherencia - compromiso
 2. - Técnicas basadas en el principio de reciprocidad
 3. - Técnicas basadas en el principio de validación social
 4. - Técnicas basadas en el principio de escasez
 5. - Técnicas basadas en el principio de simpatía
 6. - Técnicas basadas en el principio de autoridad

UNIDAD DIDÁCTICA 3. BARRERAS COMUNICACIONALES

1. Niveles de comunicación
2. Componentes de la comunicación que afectan a la persuasión
3. Dificultades de la comunicación
4. Estrategias para mejorar la comunicación

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LA UTILIZACIÓN DE LAS EMOCIONES EN LA PERSUASIÓN

1. ¿Qué es la emoción?
2. Criterios para la clasificación de emociones
3. Emociones básicas o primarias
 1. - Ira
 2. - Tristeza
 3. - Miedo-ansiedad
 4. - Alegría
 5. - Sorpresa
 6. - Aversión o asco
4. Emociones complejas o secundarias
 1. - La rueda de las emociones de Plutchik
5. La importancia de experimentar emociones
 1. - Funciones adaptativas

- 2. - Funciones sociales
- 3. - Funciones motivacionales
- 6. Persuasión y emociones
 - 1. - ¿Cómo funcionan las emociones en la persuasión?

UNIDAD DIDÁCTICA 5. NEGOCIACIÓN Y PERSUASIÓN

- 1. Concepto de negociación
- 2. Estilos de negociación
- 3. Los caminos de la negociación
 - 1. - Estrategia
 - 2. - Las personas
- 4. Fases de la negociación
- 5. Estrategias de negociación
 - 1. - Estrategia "ganar-ganar"
 - 2. - Estrategia "ganar-perder"
- 6. Tácticas de negociación
 - 1. - Articular propuestas
 - 2. - Negociar intereses
- 7. Cuestiones clave a tener en cuenta en el proceso de negociación

UNIDAD DIDÁCTICA 6. PERSUASIÓN Y CAMBIO DE ACTITUDES

- 1. ¿Qué son las actitudes?
 - 1. - Origen de las actitudes
- 2. Función de las actitudes
- 3. Actitudes y conductas
 - 1. - Influencia de las actitudes en la conducta
 - 2. - Influencia de la conducta en las actitudes: La teoría de la disonancia cognitiva
- 4. Mensajes persuasivos y cambio de actitudes

Solicita información sin compromiso

¡Matricularme ya!

Telefonos de contacto

España		+34 900 831 200	Argentina		54-(11)52391339
Bolivia		+591 50154035	Estados Unidos		1-(2)022220068
Chile		56-(2)25652888	Guatemala		+502 22681261
Colombia		+57 601 50885563	Mexico		+52-(55)11689600
Costa Rica		+506 40014497	Panamá		+507 8355891
Ecuador		+593 24016142	Perú		+51 1 17075761
El Salvador		+503 21130481	República Dominicana		+1 8299463963

!Encuétranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH,
C.P. 18.200, Maracena (Granada)

 formacion@euroinnova.com

 www.euroinnova.com

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!

España     
Latino America  
Reública Dominicana  

Ver en la web



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



By
EDUCA EDTECH
Group