



EUROINNOVA
INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION



INEAF
BUSINESS SCHOOL

Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 (Certificación DGSFP)





Elige aprender en la escuela
líder en formación online

ÍNDICE

1 | Somos INEAF

2 | Rankings

3 | Alianzas y acreditaciones

4 | By EDUCA
EDTECH
Group

5 | Metodología
LXP

6 | Razones por
las que
elegir Ineaf

7 | Financiación
y Becas

8 | Métodos de
pago

9 | Programa
Formativo

10 | Temario

11 | Contacto

SOMOS INEAF

INEAF es una institución especializada en **formación online fiscal y jurídica**. El primer nivel de nuestro claustro y un catálogo formativo en constante actualización nos hacen convertirnos en una de las principales instituciones online del sector.

Los profesionales en activo y recién graduados reciben de INEAF una alta cualificación que se dirige a la formación de especialistas que se integren en el mercado laboral o mejoren su posición en este. Para ello, empleamos **programas formativos prácticos y flexibles con los que los estudiantes podrán compaginar el estudio con su vida personal y profesional**. Un modelo de formación que otorga todo el protagonismo al estudiante.

Más de

18

años de
experiencia

Más de

300k

estudiantes
formados

Hasta un

98%

tasa
empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes
repite

Hasta un

25%

de estudiantes
internacionales

[Ver en la web](#)



INEAF
BUSINESS SCHOOL



Fórmate, crece, desafía lo convencional,
Elige INEAF



QS, sello de excelencia académica

INEAF: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE INEAF

La empresa **INEAF** ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias a sus programas formativos y flexibles, así como un modelo de formación en el que el alumno es el protagonista.

Para la elaboración de estos rankings, se emplean indicadores como la reputación online y offline, la calidad de la institución, el perfil de los profesionales.



Ver en la web

ALIANZAS Y ACREDITACIONES



Ver en la web



INEAF
BUSINESS SCHOOL

BY EDUCA EDTECH

INEAF es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación.



ONLINE EDUCATION



Ver en la web



METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR INEAF

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de **18 años** de experiencia
- ✓ Más de **300.000** alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes
- ✓ **25%** de alumnos internacionales.
- ✓ **97%** de satisfacción
- ✓ **100% lo recomiendan.**
- ✓ Más de la mitad ha vuelto a estudiar en INEAF.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, INEAF cuenta con un equipo humano formado por más de **400 profesionales**. Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

INEAF cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante

Ver en la web



INEAF
BUSINESS SCHOOL

4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.



5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una **editorial y una imprenta digital industrial**.

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin intereses de forma segura.



Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:



y muchos mas...



[Ver en la web](#)



INEAF
BUSINESS SCHOOL

Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 (Certificación DGSFP)



DURACIÓN
200 horas



**MODALIDAD
ONLINE**



**ACOMPañAMIENTO
PERSONALIZADO**

Titulación

- Titulación Propia Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 expedido por Instituto Europeo de Asesoría Fiscal (INEAF). "Enseñanza No Oficial y No Conducente a la Obtención de un Título con Carácter Oficial o Certificado de Profesionalidad." Acredita la obtención de las competencias necesarias en materia de Distribuidor de Seguros Nivel 2 para ejercer la profesión, según La Resolución de 3 de junio de 2021, de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones, por la que se establecen los principios básicos de los cursos y programas de formación para los distribuidores de seguros y de reaseguros.

Descripción

Los conocimientos y aptitudes de cualquier persona que intervenga directamente en la distribución de seguros y reaseguros privados constituyen un elemento esencial para garantizar la calidad del servicio que prestan. Por este motivo, el Real Decreto 287/2021, de 20 de abril, sobre formación y remisión de la información estadístico-contable de los distribuidores de seguros y reaseguros, establece la necesidad de que aquellos empleados que participen directamente en la distribución tengan un nivel idóneo de conocimientos y competencia respecto a esta actividad. Para cumplir con este requisito INEAF publicado este curso en Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 con un número de 200 horas lectivas.

[Ver en la web](#)



INEAF
BUSINESS SCHOOL

Objetivos

- Obtener la certificación en distribuidor de seguros Nivel 2.
- Conocer las características, riesgos y aspectos esenciales de los productos ofrecidos, incluidos los complejos.
- Conocer el importe de los costes y gastos de la preparación, celebración o cumplimiento del contrato de seguros.
- Conocer las características y alcance de los servicios de seguros o de reaseguros.
- Conocer el funcionamiento del mercado financiero en general, y de seguros en particular.
- Conocer la normativa reguladora de la actividad de distribución de seguros y de reaseguros.
- Evaluar la documentación relativa a los productos de seguros sobre los que se proporciona información.

A quién va dirigido

El Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 está dirigido a: 1. Los agentes de seguros ya sean personas físicas o jurídicas que presten asesoramiento sobre productos de seguros, 2. Los empleados de las entidades aseguradoras y reaseguradoras que presten asesoramiento sobre productos de seguros o de reaseguros. 3. Los empleados de los mediadores de seguros y de reaseguros que presten asesoramiento sobre productos de seguros o de reaseguros. 4. Las personas que integran las redes de distribución de los operadores de banca-seguros, en los casos en que presten asesoramiento sobre productos de seguros. 5. Los colaboradores externos que sean personas físicas o jurídicas que presten asesoramiento sobre productos de seguros.

Para qué te prepara

Con este Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 te aportará los conocimientos y aptitudes necesarios para poder asesorar sobre productos de seguros y reaseguros. Los alumnos que finalicen con éxito este curso estarán habilitados para ejercer la actividad de distribución de seguros, superando los pertinentes controles establecidos en el transcurso del curso, obtendrán la Certificación Formativa Acreditativa de Distribuidor de Seguros de Nivel 2.

Salidas laborales

Las áreas donde pueden desarrollar su carrera profesional el alumnado de este Curso en Distribuidor de Seguros Nivel 2 son las de: Distribuidores de seguros, corredurías de seguros y reaseguros, agencias de seguros vinculados, operadores de banca-seguros vinculados, entidades aseguradoras, entidades financieras, agencias de suscripción y agencias de seguros, entre otras.

TEMARIO

MÓDULO 1. GENERAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ESTRUCTURA GENERAL DEL SISTEMA FINANCIERO

1. Introducción al Sistema Financiero
 1. - Componentes de un sistema financiero
 2. - Unidades ahorradoras e inversoras
 3. - Activos Financieros
 4. - Mercados Financieros
 5. - Intermediarios Financieros
 6. - Variables Macroeconómicas
2. El Mercado Interbancario: El Eurosistema y la Política Monetaria Europea
 1. - Sistema Europeo de Bancos Centrales y el Eurosistema
 2. - Política monetaria

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LAS INSTITUCIONES DEL SECTOR ASEGURADOR

1. Las instituciones del Sector Asegurador: objetivo y principios
2. Aspectos técnicos del contrato de seguro: bases técnicas y provisiones
 1. - Bases técnicas
 2. - Provisiones Técnicas
3. La distribución del riesgo entre aseguradores: coaseguro y reaseguro
4. Organismos reguladores
 1. - Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones
 2. - Registro administrativo especial de mediadores de seguros, corredores de reaseguros y de sus altos cargos
 3. - PUI de mediadores de seguros y reaseguros (Dirección General de Seguros y/o comunidades autónomas)
 4. - Consorcio de Compensación de Seguros
 5. - Junta Consultiva de Seguros
5. Clases de mediadores. Funciones, forma jurídica y actividades
 1. - Agentes: Agente de seguros exclusivo. Agente de seguros vinculado a varias entidades aseguradoras
 2. - Operador de banca-seguros: Operador de banca-seguros exclusivo. Operador de banca-seguros vinculado
 3. - Corredores: Corredor de seguros. Corredor de reaseguros
 4. - Auxiliares externos de los mediadores de seguros
6. Los canales de distribución del seguro de la actividad de mediación
 1. - Canal tradicional
 2. - Distribución en el sector financiero
 3. - Otros canales de distribución

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONSORCIO DE COMPENSACIÓN DE SEGUROS. PRINCIPALES FUNCIONES

1. El Consorcio de Compensación de Seguros: aspectos básicos

1. - ¿Qué riesgos cubre el CCS?
2. - ¿Cómo se realiza la reclamación por parte del perjudicado?
3. - Organización del consorcio
2. Funciones del Consorcio de Compensación de Seguros
3. Funciones privadas
 1. - Riesgos extraordinarios sobre personas y bienes
 2. - Riesgos nucleares
 3. - Seguro agrario combinado
 4. - Seguro de responsabilidad civil en la circulación de vehículos a motor de suscripción obligatoria.
 5. - Liquidación de entidades aseguradoras.
4. Funciones públicas
 1. - Seguro de crédito a la exportación
 2. - Otras funciones públicas
5. Régimen de funcionamiento
 1. - Pólizas y recargos
 2. - Asistencia jurídica y servicio de inspección.
 3. - Tramitación de los siniestros
6. Recursos y Patrimonio del consorcio
 1. - Recursos
 2. - Patrimonio
 3. - Provisión técnica

UNIDAD DIDÁCTICA 4. NORMATIVA APLICABLE EN MATERIA DE CONDICIONES GENERALES DE LA CONTRATACIÓN

1. Legislación de las relaciones del asegurado con la compañía
 1. - Concepto y Condiciones Generales
 2. - La Póliza
 3. - Las partes
 4. - Las cláusulas y sus condiciones
2. Dirección General de Seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 5. NORMATIVA APLICABLE EN MATERIA DE CONTRATO DE SEGURO Y DE REASEGURO

1. Normativa aplicable
 1. - Ley 30/1995 de Ordenación y Supervisión del Seguro Privado
 2. - Ley 50/1980, de 8 de octubre, de Contrato de Seguro

UNIDAD DIDÁCTICA 6. NORMATIVA APLICABLE EN MATERIA DE DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS DE SEGURO

1. Normativa nacional
2. Normativa autonómica

UNIDAD DIDÁCTICA 7. NORMATIVA SOBRE MECANISMOS DE PROTECCIÓN DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS DE SERVICIOS DE SEGUROS Y FINANCIEROS

1. La Protección de Consumidores y Usuarios
 1. - Consumidor y consumidor vulnerable
 2. - Directiva sobre cláusulas abusivas en los contratos celebrados con consumidores
 3. - Ley sobre condiciones generales de la contratación
2. Normativa específica sobre Protección de Consumidores y Usuarios en servicios de seguros y financieros
 1. - Comercialización a distancia de servicios financieros destinados a los consumidores
 2. - Contratación con los consumidores de préstamos o créditos hipotecarios y de servicios de intermediación para la celebración de contratos de préstamo o crédito
 3. - Transparencia y protección del cliente de servicios bancarios
3. Defensa del cliente financiero y de las entidades aseguradoras
 1. - Servicio de reclamaciones del Banco de España
 2. - Comisión Nacional del Mercado de Valores
 3. - Servicio de Consultas y Reclamaciones de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones

UNIDAD DIDÁCTICA 8. NORMATIVA GENERAL SOBRE PROTECCIÓN DE DATOS DE CARÁCTER PERSONAL

1. Protección de Datos: contexto normativo
 1. - El Reglamento Europeo de Protección de Datos (RGPD) y la Ley Orgánica 3/2018, de 5 diciembre, de protección de datos personales y garantía de los derechos digitales (LOPDGDD)
 2. - Principios recogidos en el RGPD y la LOPDGDD
2. Legitimación para el Tratamiento de los Datos Personales en el RGPD y la LOPDGDD
 1. - El consentimiento del interesado en la protección de datos personales
 2. - El consentimiento: otorgamiento y revocación
 3. - El consentimiento informado: finalidad, transparencia, conservación, información y deber de comunicación al interesado
 4. - Eliminación del Consentimiento tácito en el RGPD
 5. - Bases jurídicas distintas del consentimiento
3. Derechos de los Ciudadanos en la Protección de sus Datos Personales
4. El sector de los seguros y el RGPD

UNIDAD DIDÁCTICA 9. NORMATIVA GENERAL SOBRE BLANQUEO DE CAPITAL

1. Introducción a la Normativa general sobre blanqueo de capitales
2. Sujetos obligados en la prevención del blanqueo de capitales
 1. - Obligaciones recogidas en la Ley de prevención del blanqueo de capitales
 2. - Conservación de documentación
3. Obligaciones de diligencia debida
 1. - Medidas normales de diligencia debida
 2. - Medidas simplificadas de diligencia debida
 3. - Medidas reforzadas de diligencia debida
4. Obligaciones de control interno
 1. - Análisis de riesgo
 2. - Nombramiento de Representante
 3. - Manual de prevención y procedimientos
 4. - Examen externo

5. - Formación de empleados
5. Obligaciones de Información
 1. - Examen especial
 2. - Comunicaciones al Servicio Ejecutivo de Prevención de Blanqueo de Capitales (SEPBLAC)
 3. - Conservación de documentos

UNIDAD DIDÁCTICA 10. GESTIÓN DE SINIESTROS

1. Conceptos básicos y bases del siniestro
2. Obligaciones del tomador
3. Obligaciones del asegurador
4. Determinación de los daños. La peritación
5. Determinación de la indemnización
6. Normas para determinar la indemnización
7. Subrogación, repetición y prescripción
8. El fraude en seguros

UNIDAD DIDÁCTICA 11. NORMAS DEONTOLÓGICAS DEL SECTOR

1. La ética del sector asegurador como parte del sistema financiero
 1. - El seguro ético y solidario
2. El Código Deontológico
3. El Código Deontológico para Distribuidores de Seguros
 1. - Compromisos éticos de los mediadores colegiados con las entidades aseguradoras, operadores del sector e instituciones corporativas
 2. - Compromisos éticos con los usuarios
 3. - Atención de reclamaciones
 4. - Supervisión de la aplicación del código: infracciones y sanciones
 5. - Actualización y modificación del código

UNIDAD DIDÁCTICA 12. ACCESIBILIDAD DE LAS PERSONAS CON DISCAPACIDAD A LOS PRODUCTOS DE SEGUROS

1. La no discriminación de las personas con discapacidad en el sector asegurador
 1. - La realidad ante el sector asegurador
2. El reto de las aseguradoras

MÓDULO 2. DE SEGUROS DISTINTOS DEL SEGURO DE VIDA

UNIDAD DIDÁCTICA 1. NATURALEZA Y CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS DE SEGUROS DE NO VIDA QUE PROPORCIONEN COBERTURAS ASEGURADORAS COMPRENDIDAS EN LOS RAMOS ESTABLECIDOS EN LA CLASIFICACIÓN PREVISTA EN EL ANEXO DE LA LEY 20/2015, DE 14 DE JULIO, DE ORDENACIÓN, SUPERVISIÓN Y SOLVENCIA DE LAS ENTIDADES ASEGURADORAS Y REASEGURADORAS

1. Seguro de accidentes
2. Seguro de enfermedad (comprendida la asistencia sanitaria y la dependencia)
3. Seguro de vehículos terrestres (no ferroviarios)
4. Seguro de vehículos ferroviarios

5. Seguro de vehículos aéreos
6. Seguro de Vehículos marítimos, lacustres y fluviales
7. Seguro de Mercancías transportadas (comprendidos los equipajes y demás bienes transportados)
8. Seguro de Incendio y elementos naturales
9. Seguro de otros daños a los bienes
10. Seguro de Responsabilidad civil en vehículos terrestres automóviles (comprendida la responsabilidad del transportista)
11. Responsabilidad civil en vehículos marítimos, lacustres y fluviales
12. Seguro de Responsabilidad civil en general
13. Seguro de Crédito
14. Seguro de Caución (directa e indirecta)
15. Seguro de pérdidas pecuniarias diversas. Lucro cesante
16. Seguro de Defensa Jurídica
17. Seguro de Asistencia
18. Seguro de Decesos
19. Actividad Práctica. Seguro de vehículos terrestres. Automóvil

MÓDULO 3. DE SEGUROS DE VIDA DISTINTOS DE LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS (NO IBIPS)

UNIDAD DIDÁCTICA 1. NATURALEZA Y CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS DE SEGUROS DE VIDA QUE PROPORCIONEN COBERTURAS ASEGURADORAS COMPRENDIDAS EN LOS RAMOS ESTABLECIDOS EN LA CLASIFICACIÓN PREVISTA EN EL ANEXO DE LA LEY 20/2015, DE 14 DE JULIO, DE ORDENACIÓN, SUPERVISIÓN Y SOLVENCIA DE LAS ENTIDADES ASEGURADORAS Y REASEGURADORAS

1. Marco normativo de los seguros de ramo de vida
2. Características de los seguros del ramo de vida
3. Clases de seguros de vida
4. Seguros de vida para el caso de fallecimiento
 1. - Tipología de los seguros de vida para el caso de fallecimiento
5. Seguros de vida para el caso de supervivencia
6. Seguros mixtos

UNIDAD DIDÁCTICA 2. ORGANIZACIÓN Y PRESTACIONES GARANTIZADAS EN EL SISTEMA DE PENSIONES PÚBLICO

1. Antecedentes e historia del Sistema de Pensiones español
 1. - Marco constitucional del Sistema de Pensiones español
2. Sistema de Seguridad Social
3. Régimenes de la Seguridad Social y Cotización
 1. - Cotización a la Seguridad Social en el Régimen General
 2. - Régimen de Trabajadores por cuenta ajena o autónomos
4. Prestaciones económicas y asistenciales de la Seguridad Social
 1. - Riesgo durante el embarazo, nacimiento y cuidado del menor. Corresponsabilidad en el cuidado del lactante y lactancia
 2. - Cuidado de menores afectados por cáncer u otra enfermedad grave
 3. - Incapacidad temporal

5. Pensiones contributivas
 1. - Incapacidad Permanente
 2. - Jubilación
 3. - Pensiones por fallecimiento
6. Pensiones no contributivas
 1. - Prestación no contributiva de invalidez
 2. - Pensión de jubilación no contributiva
7. Fondo de Reserva

UNIDAD DIDÁCTICA 3. NORMATIVA SOBRE BLANQUEO DE CAPITAL APLICABLE AL SEGURO DE VIDA

1. Medidas de diligencia debida
 1. - Medidas normales de diligencia debida
 2. - Medidas simplificadas de diligencia debida
 3. - Medidas reforzadas de diligencia debida
2. Obligaciones de control interno
 1. - Análisis de riesgo en el sector de los seguros
 2. - Indicadores y ejemplos de posibles operaciones de riesgo
3. Obligaciones de información
 1. - Comunicaciones al Servicio Ejecutivo de Prevención de Blanqueo de Capitales (SEPBLAC)
4. Excepciones para sujetos de reducida dimensión

MÓDULO 4. PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS (IBIPS)

UNIDAD DIDÁCTICA 1. NATURALEZA Y CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS

1. Contexto sobre los productos de inversión basados en seguros
 1. - Finalidad de la nueva norma sobre Distribución de Seguros para la distribución de IBIPS
 2. - Tipos de ventas en los IBIPS
2. Cuestiones generales sobre la Directiva IDD y los Seguros IBIP
 1. - Producto PRIIP
 2. - Diferencias entre depósito bancario y fondo de inversión
 3. - Principales tipos de seguros de ahorro e inversión
3. Documentación antes del contrato en operaciones con productos IBIP
4. El Documento de datos fundamentales (KID)

UNIDAD DIDÁCTICA 2. VENTAJAS Y DESVENTAJAS DE LAS DISTINTAS OPCIONES DE INVERSIÓN PARA LOS TOMADORES DE SEGUROS

1. Depósito bancario y fondos de inversión (I): ventajas y desventajas
 1. - Depósito bancario
 2. - Fondo de inversión
2. Depósito bancario y fondos de inversión (II): diferencias
 1. - Liquidez
 2. - Plazo de inversión
 3. - Garantía y seguridad
 4. - Rentabilidad

- 5. - Oferta
- 6. - Fiscalidad
- 7. - Complejidad
- 3. Principales tipos de seguros de ahorro e inversión
 - 1. - Planes de Previsión Asegurado (PPA)
 - 2. - Plan Individual de Ahorro Sistemático (PIAS)
 - 3. - Planes de Ahorro
 - 4. - Unit-Linked
 - 5. - Rentas vitalicias

UNIDAD DIDÁCTICA 3. POTENCIALES RIESGOS FINANCIEROS DERIVADOS DE LOS PRODUCTOS DISTRIBUIDOS

- 1. Renta Fija. Conceptos generales
 - 1. - Principales productos de renta fija.
- 2. Tipos de riesgos

UNIDAD DIDÁCTICA 4. CÁLCULO FINANCIERO

- 1. Tasa Anual Equivalente (TAE)
- 2. Valor Actual Neto (VAN)
- 3. Tasa Interna de Rentabilidad (TIR)

UNIDAD DIDÁCTICA 5. NORMATIVA FISCAL APLICABLE A LOS PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS

- 1. Marco tributario de aplicación a los productos de inversión.
 - 1. - Clases de tributos
 - 2. - Los Impuestos en España
- 2. Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF)
 - 1. - Obligados a presentar la declaración
 - 2. - No están obligados a presentar declaración
 - 3. - Esquema de liquidación
 - 4. - Rendimientos íntegros del capital mobiliario: Concepto y Clasificación
 - 5. - Rendimientos a integrar en la base imponible del ahorro
 - 6. - Rendimientos procedentes de operaciones de capitalización y de contratos de seguro de vida o invalidez
 - 7. - Planes de ahorro a largo plazo
- 3. Impuesto Sobre Sucesiones y Donaciones
 - 1. - Sucesiones
 - 2. - Donaciones.
 - 3. - Seguros de Vida
 - 4. - Base imponible
 - 5. - Reducción adicional
 - 6. - Cuota tributaria
- 4. Impuesto Sobre Patrimonio
 - 1. - Patrimonio neto
 - 2. - Hecho Imponible
 - 3. - Seguros de vida

UNIDAD DIDÁCTICA 6. INFORMACIÓN SOBRE SOSTENIBILIDAD RESPECTO DE PRODUCTOS DE INVERSIÓN BASADOS EN SEGUROS

1. La nueva Ley de Distribución de Seguros. Introducción.
2. Principales cambios que introduce la norma
 1. - Introducción de la nueva figura del mediador de seguros complementario.
 2. - Se reconoce a los comparadores de seguros como mediadores
 3. - Introducción de los Productos de Inversión Basados en Seguros (IBIPs)
 4. - Información obligatoria en la contratación de IBIPs
 5. - Gobernanza de productos financieros.
3. Integración de los factores, los riesgos y las preferencias de sostenibilidad
4. Divulgación de información relativa a la sostenibilidad en el sector de los servicios financieros
 1. - A nivel de entidad
 2. - A nivel de producto financiero
5. Otras normas sobre sostenibilidad
 1. - Directiva (UE) 2014/95 de información no financiera.
 2. - Plan de Acción: Financiar el desarrollo sostenible
 3. - Reglamento (UE) 2019/2088 de divulgación de información relativa a la sostenibilidad en el sector de los servicios financieros.
 4. - Pacto Verde Europeo.
 5. - Reglamento de taxonomía europea

Solicita información sin compromiso

iMatricularme ya!

Teléfonos de contacto

España		+34 900 831 200	Argentina		54-(11)52391339
Bolivia		+591 50154035	Estados Unidos		1-(2)022220068
Chile		56-(2)25652888	Guatemala		+502 22681261
Colombia		+57 601 50885563	Mexico		+52-(55)11689600
Costa Rica		+506 40014497	Panamá		+507 8355891
Ecuador		+593 24016142	Perú		+51 1 17075761
El Salvador		+503 21130481	República Dominicana		+1 8299463963

!Encuétranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH,
C.P. 18.200, Maracena (Granada)

 formacion@euroinnova.com

 www.euroinnova.com

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!



Ver en la web



INEAF
BUSINESS SCHOOL



INEAF
BUSINESS SCHOOL



By
EDUCA EDTECH
Group